



# Dein Service

## Unternehmensportrait: Dein Service GmbH

Die Dein Service GmbH geht 2009 aus der, im Jahr 2007 von Andreas Bergmeier gegründeten, MessePartner Online GmbH hervor. Das Unternehmen agierte zunächst nur im Business to Business Bereich und erweiterte 2009 das Geschäftsfeld auch für den Business to Consumer Bereich.

### Geschäftsbereiche der Dein Service GmbH

**Kernbereich:** Vermittlung von Dienstleistungsanfragen aus dem Internet an mittelständische Unternehmen.

**Business to Consumer:** Im Bereich B2C erfolgt die Vermittlung von Dienstleistungen im Bereich Bad-, Heizungs-, Sanitärinstallation und Solar. Der Kunde stellt eine Anfrage und erhält direkte und unabhängige Angebote von maximal zwei Unternehmen aus der Region.

**Business to Business:** Im Bereich B2B erfolgt die Vermittlung von Messebau in Form von Ausschreibungen sowie die Vermittlung von Messepersonal. Das Unternehmen stellt eine Anfrage und erhält direkte und unabhängige Angebote von maximal drei Unternehmen.

### Funktion der Dein Service GmbH

Die Dein Service GmbH versteht sich als unabhängiger Vertrieb für mittelständische Unternehmen mit dem Ziel, diesen einen Zugang zum Onlinemarkt zu ermöglichen. Der Onlinemarkt wird zunehmend wichtiger, aber von wenigen großen Unternehmen mit SEO Experten besetzt. Das Verbraucherverhalten geht den Auswertungen der Dein Service GmbH zufolge dahin, sich über die Top 10 Platzierungen in den Suchmaschinen zu informieren. Für kleinere Unternehmen ist eine entsprechende Listung kaum möglich und auch finanziell nicht rentabel. Die Dein Service GmbH sichert sich einen Anteil an diesen Positionen in Suchmaschinen und vermittelt diese an Unternehmen, die in der Region agieren.

### Zielsetzung der Dein Service GmbH

Die Mehrzahl der Internetportale für Dienstleistungsvermittlung beschränken sich auf einen Preisvergleich, bis hin zur auktionsmäßigen Vergabe von Aufträgen. Die resultierende Folge ist Preisdumping, das im ersten Schritt den Verlust von ordentlich bezahlten Arbeitsplätzen bedeutet und weitergehend den Wohlstand in unserer Gesellschaft gefährdet. Die Dein Service GmbH verfolgt das Ziel, mittelständische Unternehmen zu stärken und Konsumenten auf Ihre Verantwortung und die Wirkung Ihres Konsumverhaltens aufmerksam zu machen. Ziel ist es, qualitativ hochwertige, fair bezahlte und dennoch günstige Leistungen zu vermitteln.

### Preismodell der Dein Service GmbH

Die schlanken Strukturen der Dein Service GmbH ermöglichen eine sehr moderate Gestaltung der Preise, verglichen mit anderen Wettbewerbern in diesem Bereich.

#### Preismodell Business to Consumer (Bad - Heizung - Installation - Solar):

Hier erfolgt eine erfolgsabhängige Abrechnung. Als Servicegebühr zahlt das Unternehmen 10 € netto für die vollständigen Kontaktdaten. Daraufhin erfolgt eine 90 Tage dauernde Angebotsphase. Erfolgt innerhalb der 90 Tage eine Absage, entstehen keine weiteren Kosten. Kommt es zu einem Auftrag oder wird der Kontakt weiter ausgebaut, erfolgt eine Abrechnung von weiteren 80 €.

#### Preismodell Business to Business (Messebau - Ladenbau):

Hier unterscheiden wir zwischen erfolgsunabhängiger und erfolgsabhängiger Abrechnung. Der Messebauer kann die Ausschreibungsdaten für den Messebau entweder mit einer Gebühr abgelden oder eine Zusammenarbeit auf Provisionsbasis wählen. Ausschreibungen und Anfragen über alle Services der Dein Service GmbH sind für Messeaussteller kostenlos und unverbindlich. Feste Preise können hier nicht kommuniziert werden, da es je nach Einzelfall große Unterschiede geben kann. Die Preise werden aber moderat angesetzt, um die Angebotspreise nicht zu verzerren.

**Kontaktdaten: Dein Service GmbH – Münchener Straße 6 - 85368 Moosburg – Telefon: 08761 – 720 66 80**